

Unsere Transparenz schafft Vertrauen!

Die Previs Vorsorge gehört zu den grossen Pensionskassen und erbringt ihre Dienstleistungen mit rund 90 Mitarbeitenden in Bern (und Zürich). Die Bereiche Kunden & Kommunikation sowie Vorsorge kümmern sich um 1'250 Arbeitgebende respektive 45'000 versicherte und rentenbeziehende Personen. Die Vermögensanlagen - bestehend aus Finanzanlagen und direkten Immobilien - verwalten ein Vorsorgekapital von zirka 6.6 Mrd. Franken.

Passt die Beschreibung unternehmerisch, zielstrebig und redigewandt zu dir? Dann suchen wir dich als engagierte/n

Unternehmensberater/in Berufliche Vorsorge (80% – 100%)

Bei uns findest du:

- eine innovative, dynamische und branchenoffene Sammelstiftung
- ein umfassendes Einführungsprogramm
- Offenheit für deine Ideen und Freiheit in der Planung
- Mitarbeit in Projekten und Übertragen von Verantwortung
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- eine grosszügige Regelung der beruflichen Vorsorge
- überdurchschnittliche Leistungen bei Unfall oder Krankheit
- einen modernen Arbeitsplatz in der Länggasse sowie HomeOffice
- 6 Wochen Ferien und gleitende Arbeitszeit

Wir fordern dich mit:

- dem Gewinnen von Kunden in der Vertriebsregion Bern ODER Zürich/Ostschweiz
- der systematischen Beziehungspflege bestehender Kundinnen und Kunden sowie Versicherungsbrokerinnen und -brokern
- dem Erarbeiten von Bedarfsanalysen und Vorsorgekonzepten
- dem Durchführen von Offert-Präsentationen, Vertragsverhandlungen und Personalinformationen
- der engen Zusammenarbeit mit unserem Team Kundenservice
- der Mitarbeit bei der konzeptionellen Weiterentwicklung von Vertriebsaktivitäten
- Repräsentations- und Netzwerkaufgaben an Anlässen

Du passt gut zu uns mit:

- deiner fundierten BVG-Erfahrung und deinem kaufmännischen oder betriebswirtschaftlichen Hintergrund mit Weiterbildung im Bereich Berufliche Vorsorge
- einer Weiterbildung im persönlichen Verkauf und/oder Erfahrung in vergleichbarer Funktion oder bei einem Versicherungsbroker
- deiner Begeisterung für den Kontakt mit Kundinnen und Kunden auf Führungs- und GL-Stufe
- der Bereitschaft zur Reisetätigkeit (Führerausweis)
- guten MS-Office Anwenderkenntnissen (insbesondere PowerPoint) sowie deinem verhandlungssicheren Deutsch, Französisch ist von Vorteil



Teil des Teams werden ist einfacher per du. Das beginnt bereits bei deiner Bewerbung. Melde dich bei Stefan Hügli, Leiter Beratung & Verkauf, 031 963 03 12, wenn du Fragen hast oder sende dein komplettes Dossier an Susanne Lötcher, Leiterin HR: bewerbung@previs.ch. Unser Standort: Previs Vorsorge, Brückfeldstrasse 16, 3012 Bern, Websites: [Previs Vorsorge](http://www.previs.ch) und [Previs Immobilien](http://www.previs.ch)